

プロセスマネジメント大学仙台校2017年10月開講説明会

「営業人材育成を科学する」セミナー ～なぜ営業人材育成はうまくいかないのか？～

お申込は裏面フォームをFAX!

2017年9月28日(木) 15:00～17:00

「人は城、人は石垣、人は堀」 (武田信玄の言葉として知られる言葉)

人材は人“財”と言われるように、組織にとって「人」は宝であり、「人」が全てと言っても過言ではないでしょう。

多くの業界では、国内市場の伸びが期待できず、他社からいかにシェアを奪うか？がポイントになってきています。他社に勝つには組織の力はもちろんですが、他社の営業マンよりも、少しでも自社の営業マンの方が強い必要があります。

個の力を伸ばす為に、OJT、研修、ロールプレイング等、いろいろな取り組みをされていることでしょう。果たして、その取り組みは思っているよりも効果が出ていますか？期待しているよりも成果が出ていますか？

『人にもものを教えることはできない。』

できることは、相手のなかにあるものを見つけ出す、その手伝いをする事である。』

(ガリレオ・ガリレイ)

営業はセンスなのでしょうか？才能なのでしょうか？

営業人材の育成は不可能なのでしょうか？

本セミナーでは、下記のポイントを中心に、仙台校 校長の沢田が“強い個人を育成する組織作りの仕組み”のお話をさせていただきます。

- ・人を動かすためのヒント
- ・歌舞伎、能から学ぶ育成システム
- ・育てられる人、育てられない人の違いとは？
- ・なぜ、営業人材育成はうまくいかないケースが多いのか？
- ・営業人材育成する為には「営業を科学せよ」(※キーワードは「再現性」)
- ・商談のプロセスと、面談のステップを「見える化」せよ

「上から変わらなければ、下は本気で変わらない」

(武田薬品工業株式会社 代表取締役 社長 長谷川閑史様)『トップが語る次世代経営者育成法/日本経済新聞出版社』より

是非、経営者様、営業幹部の方のご参加をお待ちしております。

お申込は、下記URLにアクセス頂くか、本チラシの裏面に必要情報をご記入の上、FAXください。

<http://www.pm-college.jp/campus/sendai.html>

■担当講師

◇講師プロフィール

沢田 元一郎(さわだ げんいちろう)

ミカド電装商事株式会社 代表取締役社長

プロセスマネジメント大学仙台校 校長

1962年仙台市生まれ。中央大学卒。

経営するミカド電装商事が「プロセスマネジメント」と出会い業績が一変。営業利益が導入からわずか3年で500%に成長。以来、東北でプロセスマネジメントを広げる事に従事。プロセスマネジメント大学の講師を務め、その経験を生かした小説「お寿司屋さんがプロセスマネジメントを学んだら(B00HXQH1N8)」をamazonにて電子出版。



■セミナー概要

【タイトル】「営業人材育成を科学する」セミナー

～なぜ営業人材育成はうまくいかないのか？～

【開催日時】 2017年9月28日(木) 15:00～17:00 (受付開始14:30～)

【参加費用】 無料

【対象】 自社の営業人材育成に真剣に取り組んでいる
経営者様、営業幹部・営業マネージャーの皆様

【定員】 限定20名 ※1社最大3名まで
※先着順とさせていただきます。

【開催場所】 ミカド電装商事株式会社 3階セミナールーム

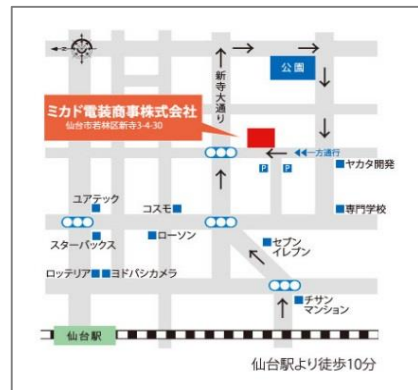
●電車でお越しのお客様

JR仙台駅東口 徒歩10分／地下鉄東西線 宮城野通駅 徒歩5分

●【車でお越しのお客様】

会場に契約している駐車場はございません。

会場周辺有料駐車場を御利用ください。



<会場地図>

■お申込み方法

・下記の参加お申込書にご記入後、FAXいただくか、下記URLからお申し込みください。

<http://www.pm-college.jp/campus/sendai.html>

※申込み締切はセミナー開催日の3営業日前までです。

■ご注意

・同業他社様からのお申込みはお断りさせていただきます。

・本会場においては、録音・録画・写真撮影は固くお断りいたします。

・セミナーの内容は、一部変更になる場合があります。ご了承ください。

・ご記入戴いた情報は、ソシオス・イー・パートナーズ株式会社、ソフトブレン・サービス株式会社にて共有します。

以後各種商品・サービスのご案内、及び、その他の情報提供に利用いたします。各企業は個人情報保護法およびその他関連法令及びガイドラインを遵守いたします。

参加申込書

御社名			
フリガナ 申込者名			他 名
ご住所	〒		
部署		お役職	
TEL		FAX	
E-MAIL			

※参加申込書にご記入後<03-6880-2611>へFAXください。

FAX受領後、後日当方よりご連絡いたします。万一ご連絡なき場合は大変お手数ですが、お問い合わせください。

□お問い合わせ先：ソフトブレン・サービス(株)＜セミナー事務局＞

TEL:03-6880-2610 email: request@esm-ms.jp